

SOBRE BOOT ARGENTINA

Somos una empresa joven que nace en el año 2002. Tenemos origen en el mercado informático, siendo la provisión de insumos (Hardware y Software) nuestra principal unidad de negocios al inicio. A raíz del crecimiento de nuestros clientes, y consolidando el desarrollo de la empresa, nacen las unidades de negocio de Desarrollo y Capacitación que permiten un trabajo conjunto para encontrar **soluciones de infraestructura, informática, telecomunicaciones y servicios “customizadas”**. Además, llevamos a cabo la instalación, operamos y mantenemos esas soluciones.

Entre nuestros principales servicios ofrecemos el **Monitoreo, vigilancia, control de acceso, cámaras (CCTV/IP), Sistemas de detección de incendios, Control de activos dinámico, Provisión de hardware/software, Data center, centrales de almacenamiento de datos, Digitalización de archivos, Mantenimiento preventivo, correctivo, emergencias (abonos)**, entre otros.

Principales objetivos de la empresa

- ENCONTRAR SOLUCIONES a medida que posibiliten que nuestros clientes estén un paso delante de sus competidores.
- SER SOCIOS estratégicos de nuestros clientes acompañándolo en todo el camino de su desarrollo comercial.
- DESARROLLARNOS Y MODERNIZARNOS junto con nuestros clientes para añadir un valor palpable y lograr un servicio de calidad.
- Continuar encarando nuestros objetivos con la misma ética y profesionalismo con el que lo venimos haciendo durante todos estos años de trabajo en la industria.

Nuevos servicios

- Servicios aplicados a la seguridad
- Control de accesos
- Circuitos cerrados de grabación por cámaras JP y CCTV
- Alarmas de intrusión e incendio
- Ingeniería de control de activos
- Proyectos de operación y mantenimiento de redes de telecomunicación en diversos rubros tales como aires acondicionados, instalaciones de radio bases, etc
- Proyectos de cableado estructurado, tanto canalización como tendido
- Armado de redes wifi para edificios públicos y privados con enlaces punto a punto y VPN
- Proyectos de armado integral de oficinas, layouts integrales, redes, comunicación, entre otros
- Hemos incorporado a un ingeniero civil para responder algunas demandas propias de ese perfil profesional que implican pequeñas obras civiles, provisión y desarrollo de estructuras eléctricas entre otras

Asociarnos con nuestros clientes para lograr un crecimiento conjunto

Desde Boot Argentina hemos encarado nuestro trabajo con la firme convicción que las mejores soluciones siempre se encuentran en conjunto. Desde nuestro nacimiento en el año 2002 hemos crecido a la par de nuestros clientes, razón por la cual remarcamos la importancia del trabajo en equipo. El mercado demanda cada vez mejor calidad de servicio. Sólo sobrevivirán aquellas empresas que agreguen un valor palpable, que desarrollen soluciones a medida para cada uno de sus clientes y que sean exitosos en la ejecución y el mantenimiento de las mismas.

El trabajo en equipo requiere la participación de diferentes personas; lo que implica una necesidad mutua de compartir habilidades y conocimientos; debe existir una relación de confianza que permita delegar en el compañero parte del trabajo propio.

Por esto a partir del vínculo de confianza que se ha creado entre nuestros clientes y la empresa, podemos ofrecer un servicio con tres ejes fundamentales. El desarrollo, la implementación y el mantenimiento de los servicios relacionados a la informática, telecomunicaciones e infraestructura. A partir de esta retroalimentación constante con nuestros clientes, hemos podido agilizar el tiempo de resolución sus problemas, modernizar el equipamiento y software adaptándonos a los avances en esa materia, proteger sus bienes personales, prevenir fallas, recuperar material analógico llevándolo a soportes digitales y diagramar obras de ampliación y mejoramiento de la infraestructura tecnológica en edificios públicos.

Nuestro trabajo se basa en un esquema de cuatro fases en las cuales detectamos la oportunidad, desarrollamos soluciones, diagramamos y ejecutamos la instalación de las herramientas informáticas y/o electrónicas que mejoren la calidad del servicio de nuestros clientes y finalmente operamos esas herramientas y nos encargamos de su mantenimiento y actualización.

Trabajar en equipo requiere desarrollar habilidades, participar en reuniones, comunicación entre personas, aprendizaje en equipo, solucionar problemas en conjunto, aceptar que existen opiniones y opciones tan buenas como las propias. Por esto nuestro equipo añade capacitación constante a nuestros clientes y sus equipos de trabajo.

Entrevista a Gervasio Dicrose (Director BOOT ARGENTINA S.A.)

Que distingue a BOOT de otras empresas de informática y telecomunicaciones?

En primer lugar el compromiso con el cliente, la rápida asimilación de sus estructuras de trabajo la interpretación en necesidades de tecnología y servicios; la incorporación de las soluciones en virtud de un desarrollo y crecimiento sostenido que pueda romper la barrera de cliente /proveedor transformándola en un puente de trabajo continuo donde las metas y resultados son comparten y planifican en conjunto.

En segundo lugar, de manera más amplia y genérica sin etiquetarnos en un empresa de tecnología, la profunda convicción de que la única manera de crecer y fomentar negocios se basa en la confianza sostenida por los resultados de las acciones y por la búsqueda de la misma, nuestra empresa genera confianza y busca permanentemente desarrollarla en un grado superior.

Qué importancia le dan al trabajo conjunto con sus clientes?

Es sin duda lo más importante para nuestra empresa, nuestro negocio dejó ya hace tiempo de ser un negocio de cajas que van y vienen, es un negocio de interpretación, de búsqueda, de análisis de nuestros clientes a favor de complementarlos, desarrollarlos y generar crecimiento sostenido en base a nuestras soluciones. Esto solo es posible en base a un trabajo de equipo y sin lugar a dudas nuestros mejores clientes ha sido y son los que han permitido retroalimentar, permeabilizar sus estructuras de información para poder permitir los cambios que incluso ni ellos imaginaban, el cliente que nuestra empresa busca es aquel que rescata como nosotros la diversidad de opiniones, entiende sus limitaciones estructurales, económicas y de otro tipo y que pone sobre la mesa esta información para proyectar la solución junto a nosotros.

Cuáles son los principales servicios que la empresa ofrece en esta nueva etapa?

Al core de servicios de tecnología y ventas de insumos informáticos aplicados a soluciones, sumamos ya hace tiempo todo un compendio de servicios aplicados a la seguridad, control de accesos, circuitos cerrados de grabación por cámaras ip y cctv, alarmas de intrusión e incendio, ingeniera en control de activos etc. De la mano de las comunicaciones ya estamos trabajando en proyectos de operación y mantenimiento de redes de telecomunicación en diversos rubros tales como aires acondicionados, instalaciones de radio bases, etc. Respecto al primer punto de servicios de tecnología hemos estado trabajando en estos últimos meses en varios proyectos de cableado estructurado, tanto canalización como tendido, armado de redes wifi para edificios públicos y privados con enlaces punto a punto y VPN, y nuestros tradicionales servicios de mantenimiento correctivos y preventivos. Hemos hecho y estamos en varios proyecto de armados integrales de oficinas, layouts integrales, redes, comunicación etc. Como negocios no tradicionales, en el último mes, hemos incorporado a un ingeniero civil para responder algunas demandas propias de ese perfil profesional que implican pequeñas obras civiles, provisión y desarrollo de estructuras eléctricas entre otras.

Además de prestar servicios de planificación y ejecución, también capacitan a sus clientes y sus empleados, ¿verdad? ¿Esta tercera pata optimiza las herramientas que ponen a disposición de sus clientes?

Siempre la capacitación es el eje del crecimiento continuo, proporciona un plus a las soluciones que permite experimentarlas de forma plena, por otra parte capacitar te obliga a estar en la cima de la ola permanente y hace que las soluciones que brindamos y ofrecemos estén de igual forma actualizadas y optimizadas al máximo.

¿Cuáles son los próximos desafíos que la empresa encarara?

Los desafíos en la actualidad son muy dinámicos están asociados en lo cotidiano, sortear las políticas de importación del gobierno, a sostener la empresa sin la imagen del showroom comercial, pero el verdadero desafío siempre es crecer, estos últimos años hemos sumado muchos y nuevos productos y servicios a nuestro portfolio y vemos que cada uno crece y se desarrolla con fuerza, sostener este crecimiento afianzarlo y sobre estos fundamentos darle a la empresa año a año mayor solidez y nombre en el mercado.

BOOT

ARGENTINA

SOCIOS DE NEGOCIO



PRINCIPALES CLIENTES



CONTACTO

Dirección

Calle 5 n° 573 e/ 43 y 44, La Plata, Bs. As. Argentina

Teléfonos

+54 0221 **422-0276 / 410-8100**

e-mail

info@bootargentinas.com.ar

Web

www.bootargentinas.com.ar